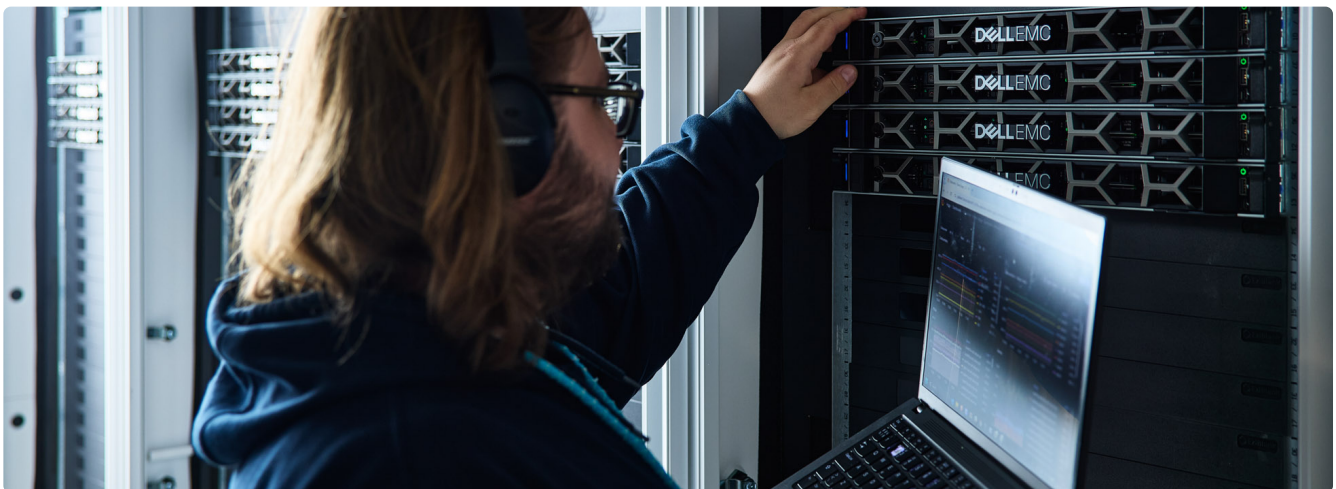


VMware efter Broadcom: Q&A med de vigtigste spørgsmål

70 23 11 47 // reseller@curanet.dk

Broadcom har ændret rammerne for VMware's partnerprogram. For mange danske IT-leverandører rejser det helt konkrete spørgsmål: Hvad betyder det for vores licens, vores kunder og vores forretning, og hvilke reelle muligheder har vi fremadrettet?

Her har vi samlet de spørgsmål, vi oftest møder, og givet klare svar på, hvad ændringerne betyder i praksis, og hvordan I kan komme videre, hvis jeres VMware-aftale ikke bliver forlænget.



Q&A

Hvad sker der, hvis vores VMware-aftale ikke bliver forlænget?

Hvis I har fået besked fra Broadcom om, at jeres aftale ikke forlænges efter april 2027, skal I senest 31. marts 2027 have fundet en ny vej videre. I har to overordnede muligheder: Enten kan I flytte jeres workloads til en anden hypervisor, eller I kan fortsætte med VMware via en godkendt Broadcom Cloud Service Provider (CSP) som Curanet.

Hvad sker der, hvis jeg vælger en ny hypervisor?

Så skal du senest pr. 31. marts 2027 have fuldt migreret væk fra din nuværende VMware løsning.

Hvad sker der, hvis jeg vil forsætte med VMware?

Her vil vi gerne hjælpe dig. Som udgangspunkt kan vi være meget fleksible ift. timeline, også efter 31. marts 2027.

Hvordan kan vi hjælpe jer?

Der er flere muligheder hos os afhængigt af jeres forretning og størrelse:

- [Shared Cloud](#)
Forbrug compute, network og storage som en del af en større delt cloud i vores datacenter.
- [Private Cloud](#)
Din egen Private Cloud. 100% dedikeret. Forsæt som du gør i dag, bare i vores datacenter.
- Edge Cloud
Din egen Private Cloud. 100% dedikeret. Forsæt som du gør i dag, i dit eget datacenter.

Vi kan også hjælpe med migreringen, hvis I ønsker det.

Hvordan er det her anderledes end White Label?

Med White Label havde vi, som Pinnacle Partner, lov til at kun sælge licenser. Det er ikke længere tilfældet. Denne gang er det et krav, at vi har hardware ejerskab samt leverer en ydelse (Management/Lifecycle) af VMware-komponenterne i miljøet.

Hvilken overgangsperiode kan vi forvente?

Dette aftales individuelt. Vi kan være meget fleksible ift. transitionen fra nuværende platform til et Private/Shared/Edge Cloud produkt. Vi er åbne overfor en periode over 12 måneder fra 31. marts 2027.

Hvad sker der med vores kunder?

Hvis I flytter jeres VMware til en CSP som Curanet, så bevarer I det fulde kundeforhold. I fortsætter med at drive workloads, håndtere kunderne og levere jeres ydelser. Plattformen drives som managed infrastruktur, mens I bevarer relation, ansvar og forretning.

Hvad med vores eksisterende hardware og investeringer?

Der er mulighed for at tage højde for jeres eksisterende hardwareinvesteringer i overgangsperioden. Jeres nuværende miljø kan indgå midlertidigt som en del af løsningen via en symbolsk leasing- eller overdragelsesmodel, så I undgår at afskrive hardware før tid.

Kan Curanet levere løsningen i vores eksisterende datacenter?

Ja. Vores Edge Cloud-løsning kan installeres direkte i jeres eget datacenter. Det er oplagt for partnere, der allerede har en datacenteraftale, investeringer i netværk eller udstyr, der stadig afskrives.

Hvad består Edge Cloud af?

Edge Cloud er som udgangspunkt kun basal networking og compute. Dette kan integreres med eksisterende løsninger i datacenteret mens disse afskrives.

Hvorfor vælge Curanet – en del af team.blue?

Fordi erfaring og skala betyder noget. Med mere end 20 års VMware-erfaring og et stærkt europæisk setup er vi et reelt alternativ til de globale cloud-platforme. Vi har selv været igennem de samme ændringer i partnerlandskabet og ved, hvad der kræver handling, og hvad der ikke gør.

Lad os tage en snak

Kontakt os på reseller@curanet.dk eller 70 23 11 47.